



HECHO RELEVANTE EBIOS ENERGY, AD

27 de Mayo 2015

De conformidad con lo dispuesto en la Circular 9/2010 del Mercado Alternativo Bursátil por medio de la presente se pone a disposición del Mercado la siguiente información relativa a EBIOS Energy, AD:

Con motivo de la participación de EBIOS Energy en el 11º Foro MEDCAP de empresas de mediana capitalización, organizado por Bolsas y Mercados Españoles, adjuntamos la presentación corporativa que será utilizada en dicho foro, a celebrar los días 27 y 28 de mayo de 2015 en Madrid

Quedamos a su disposición para cuantas aclaraciones consideren oportunas.

Atentamente,

En Sofía (Bulgaria), 27 de Mayo de 2015

EBIOS ENERGY, A.D.

D. Jose Óscar Leiva Méndez

Presidente de EBIOS ENERGY, AD



The Power of **Waste**

Presentación Corporativa

27 y 28 de Mayo de 2015

Discovery Meeting, Foro MedCap



Disclaimer

Este documento contiene declaraciones prospectivas, incluyendo declaraciones sobre resultados futuros de la Compañía. Los inversores deben ser conscientes de que este tipo de declaraciones no son una garantía del rendimiento futuro de la compañía y podrían estar involucrados en los riesgos e incertidumbres y, por lo tanto, los resultados reales pueden diferir de los que usted puede leer en este documento.

Los factores de riesgo incluyen, entre otros:

1) la situación del mercado; 2) factores macroeconómicos; 3) las regulaciones políticas, gubernamentales y legales; 3.1) las autorizaciones administrativas y de planificación; 3.2) incertidumbre de la protección de patentes y otros derechos de propiedad intelectual; 3.3) marco regulatorio de los residuos al sector de la energía; 4) los cambios en los mercados de valores locales e internacionales, tipos de cambio y tasas de interés, liquidez; 5) la competencia; 6) desarrollos tecnológicos; 7) los cambios en la situación financiera, capacidad crediticia, y la solvencia de los clientes, deudores, las contrapartes y la Sociedad; 8) acceso a los recursos financieros; 9) estrategia de integración vertical; 10) El seguro y la cobertura de los riesgos; 11) el desarrollo de soluciones alternativas; 12) la volatilidad del precio de la energía y la evolución de las tarifas reguladas para los residuos de las empresas de energía; 13) personal clave.

La Compañía no tiene ninguna obligación de actualizar o mantener actualizada la información contenida en esta presentación incluyendo cualquier declaración futura o para corregir cualquier inexactitud que puede llegar a aparecer más adelante.

El sector energético está sujeto a cambios en la tarifa de los precios de la energía. Estos posibles cambios pueden alterar las proyecciones de ingresos de este plan de negocios de la compañía.

Tenga en cuenta que este documento puede contener información que no ha sido auditada o resumida, la información pública registrada tanto por **EBOSS Energy** con el regulador del Mercado y las autoridades reguladoras deben ser consultados, en particular, los folletos y la información periódica registrada ante el regulador del Mercado (MAB).

Estos estados financieros proyectados son con el propósito de brindar información actualizada a los inversores existentes y nuevos. Estos estados financieros proyectados no deben considerarse como una recomendación de inversión.

Este documento se proporciona únicamente con fines informativos y no constituye ni puede interpretarse como una oferta de venta o canje o la adquisición o solicitud de ofertas de compra cualquier acción de la Sociedad. Cualquier decisión de comprar o invertir en acciones en relación con un tema específico se debe hacer sobre la base de la información contenida en el folleto correspondiente presentada por la Compañía en relación con dicho tema específico.

La Compañía



La Compañía
– Visión General



La Compañía

– El Negocio / Actividades



EQTEC

Ingeniería y Servicios EPC



**KARLOVO & HEATBIOMASS
SYNGASITALY**

Producción Energética



Comercialización
de Electricidad



Soluciones Avanzadas de
Gestión de Residuos

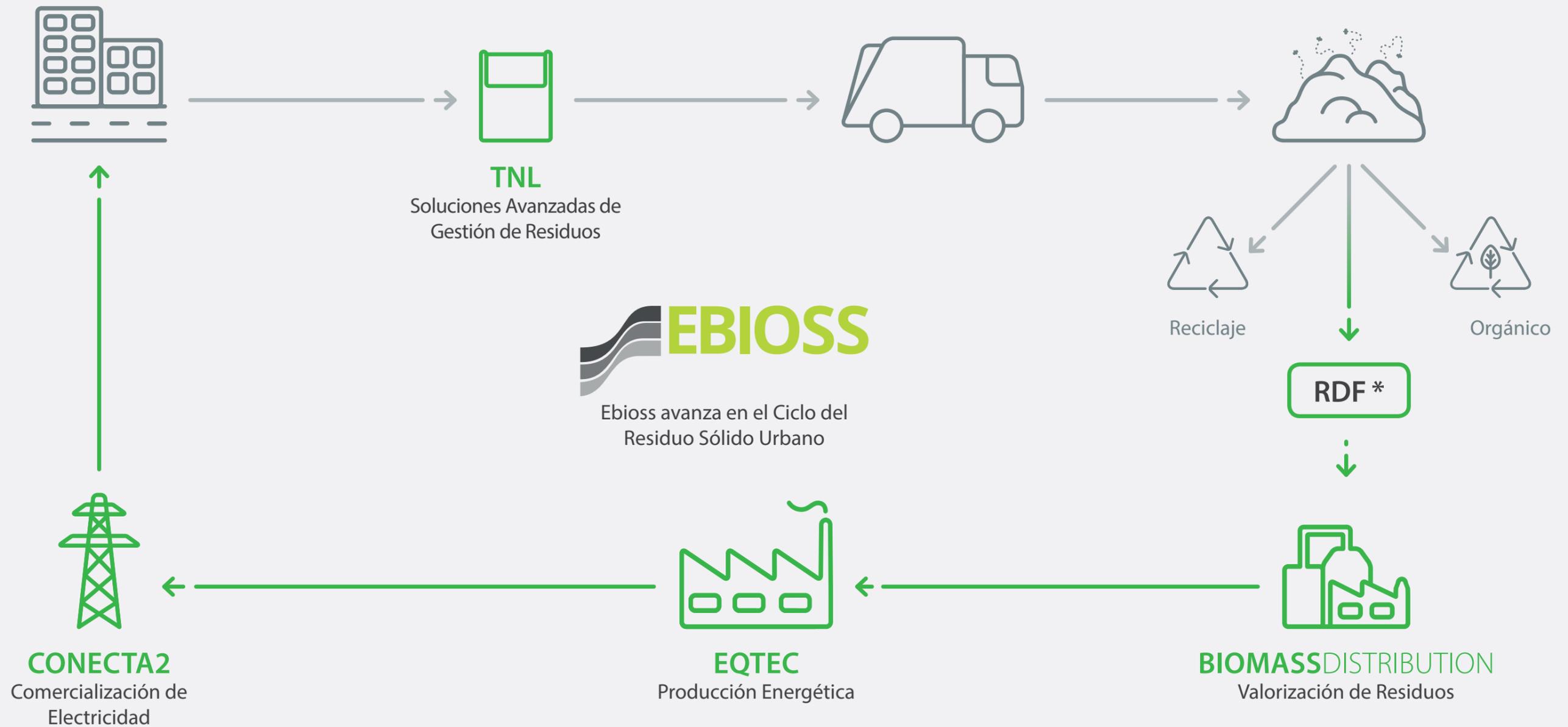


BIOMASSDISTRIBUTION

Valorización de Residuos



– Ciclo del Residuo Sólido Urbano

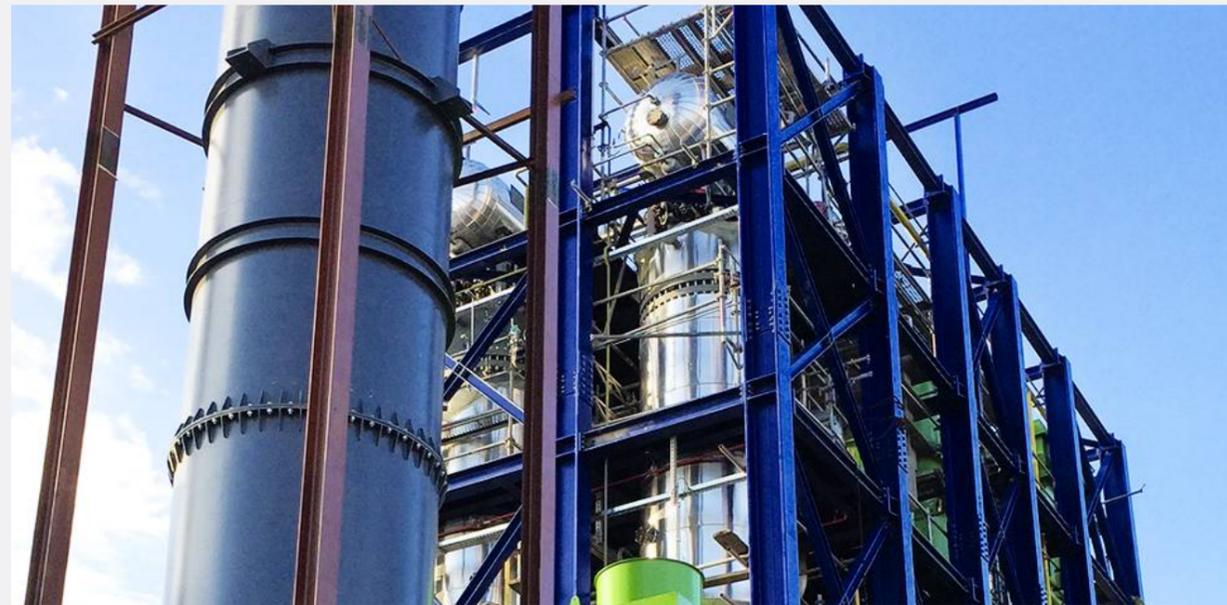


*RDF is a fuel produced by shredding and dehydrating solid waste (MSW). Consists of combustible components such as plastics and biodegradable waste.

http://en.wikipedia.org/wiki/Refuse-derived_fuel

– Ingeniería y Servicios EPC / EQTEC Gasifier Technology EGT

EQTEC



EQTEC tiene una tecnología contrastada para la construcción de plantas de gasificación a escala industrial

EQTEC Iberia se fundó en 1997 y fundó sus bases con el conocimiento de un grupo de expertos en el campo de la energía con más de 30 años de experiencia

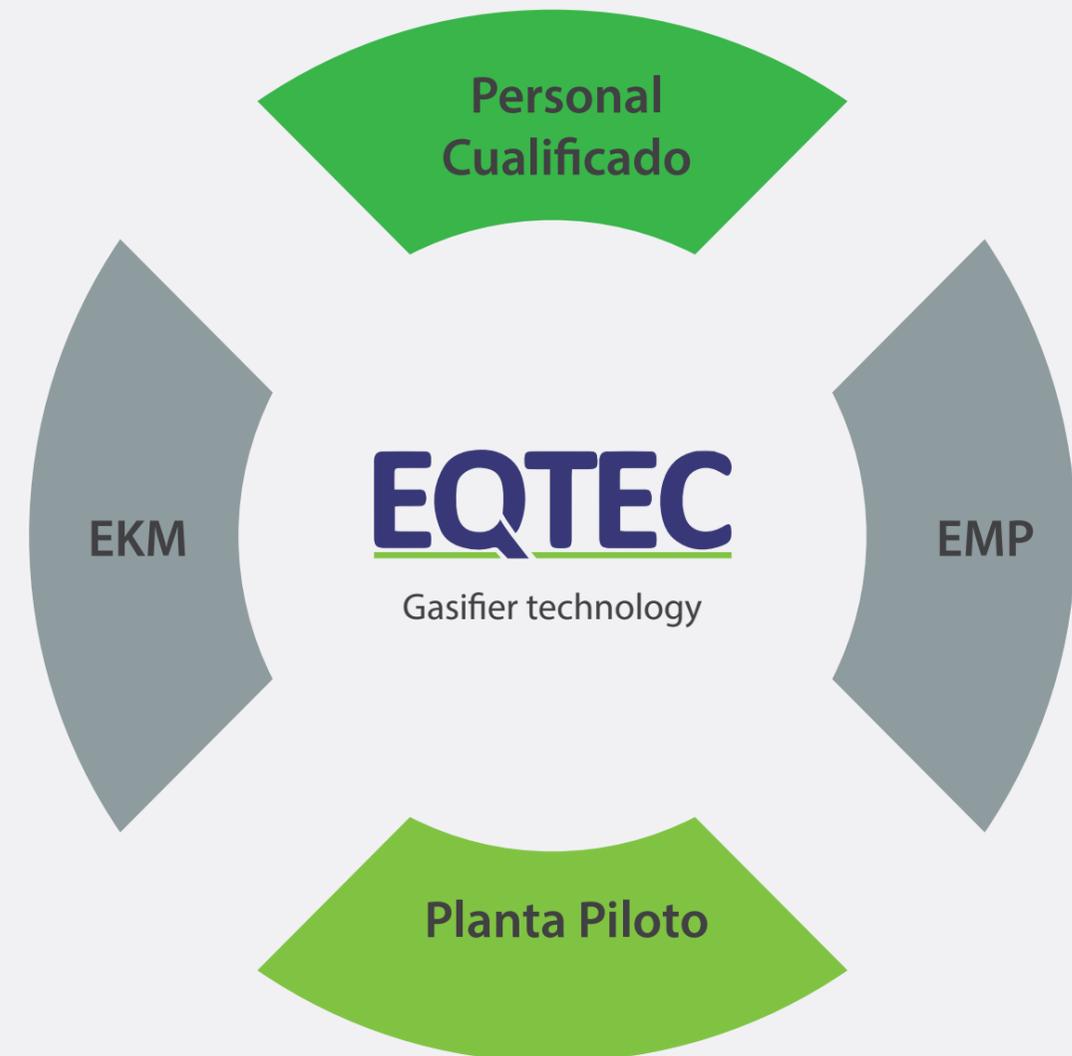
La actividad principal de **EQTEC** es el diseño, EPC (Engineering, Procurement & Construction) y Operación y Mantenimiento de las plantas de generación térmica basada en gasificación termoquímica de biomasa y residuo usando la tecnología propia y patentada, **EQTEC Gasifier Technology EGT**.

La Compañía ha diseñado y/o construido más de 70 plantas energéticas con capacidades de entre 60KWe a 40.000kWe

– Ingeniería y Servicios EPC / EQTEC Gasifier Technology EGT

La Tecnología de Gasificación EQTEC esta basada en:

- Personal altamente cualificado con conocimientos para diseñar, construir, operar y mantener la tecnología de gasificación
- **EQTEC** Kinetic Model (EKM) es una poderosa herramienta desarrollada en la propia compañía basada en un modelo cinético.
- Planta piloto en la Universidad de Extremadura (Spain)
- Herramienta propia desarrollada en la empresa, el **EQTEC** Monitoring Platform (EMP)
- Gas de Alta Calidad inyectado directamente en un motor de General Electric Jernbacher.

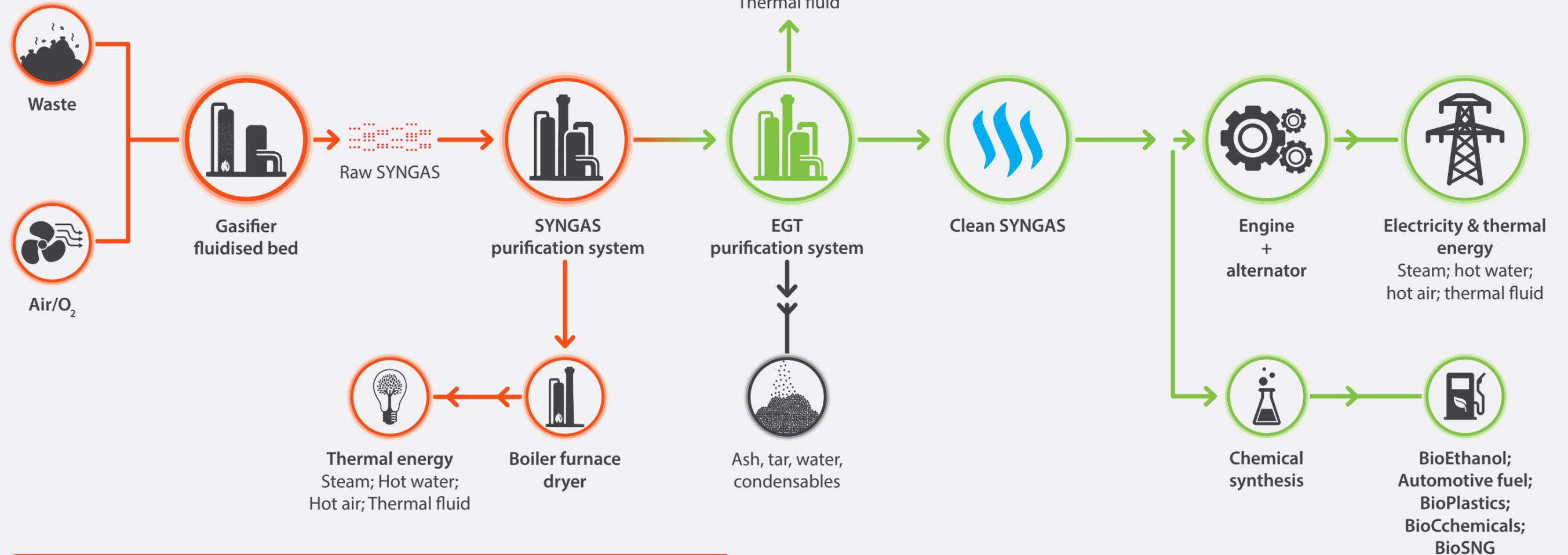


– Ingeniería y Servicios EPC / EQTEC Gasifier Technology EGT

Aplicaciones del Syngas

01

Tecnología de Gasificación Estándar



Standar gasifier technology

EQTEC Gasifier Technology process

La Compañía

– Producción de Energía / Karlovo & Heat Biomass / Syngas Italy

Ebioso persigue tener en propiedad una serie de plantas energéticas utilizando la tecnología de **EQTEC Gasifier Technology** para beneficiarse de las altas rentabilidades para sus accionistas y generar un flujo de caja constante para financiar su expansión internacional

KARLOVOBIOMASS y **HEAT**BIOMASS

1,5 MWe cada planta integrada de gasificación de biomasa (paja de cereal y residuo animal)

Karlovo Biomass está actualmente en fase de comisionado y **Heat Biomass** está siendo adaptada a la nueva legislación



SYNGASITALY

1 MWe planta integrada de gasificación de biomasa (paja)

Syngas Italy empezó su actividad en Marzo de 2015.



– Comercialización de Eletricidad / Conecta2



Conecta2 Energía es una nueva compañía española especializada en la compraventa de electricidad a un precio competitivo en el mercado mayorista. Fué fundada en 2013 por empresarios con más de 20 años de experiencia en el sector energético en España.

La empresa opera en el sector energético ofreciendo productos y servicios a clientes corporativos, principalmente consumidores y productores de energía. El objetivo de la empresa es cumplir con las necesidades de los clientes y mantener su confianza en el corto y largo plazo.

EBIOSS ha acordado entrar en el capital de **Conecta2** Energía mediante varias ampliaciones de capital hasta una cantidad máxima de € 1.5M equivalente a un 50.01%. Las ampliaciones de capital pueden hacerse hasta Mayo de 2016 y servirán para financiar el crecimiento orgánico de la empresa.



EBIOSS Energy adquirió esta empresa con la creencia de la liberalización del mercado energético en Europa a medio plazo. **EBIOSS** planea en el futuro la venta de la electricidad producida en sus propias plantas de energía en otros países o regiones de Europa.

Por otra parte, la incorporación de **Conecta2** Energía, añade otra fuente de ingresos que añade diversificación y estabilidad a la cartera del Grupo.

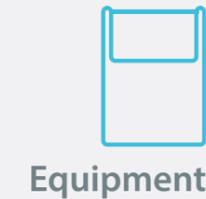
La Compañía

– Soluciones Avanzadas de Gestión de Residuos / Tnl Technologies



Tnl es una empresa de tecnología e innovación global con sede en Portugal. Con una sólida presencia en el mercado por más de 10 años, nuestro negocio principal se centra en el desarrollo de soluciones inteligentes para la recogida de residuos.

Es un sistema de gestión integral de residuos (apoyo a las decisiones), lo que permite la optimización de los recursos y la consiguiente reducción de costos operativos basados en equipos Tnl, herramientas de comunicación a bajo coste, servicios de mantenimiento y apoyo financiero.



Equipment



Maintenance



Communications system



Financing

Tnl fue adquirido en 2014 con el propósito de posicionar EBIOSS en la primera fase del ciclo de valor de Residuos Sólidos Urbanos. La recogida de residuos sólidos urbanos es una parte estratégica del ciclo de valorización que asegura el aprovisionamiento de combustible para nuestras plantas de energía. Con esta incorporación a la estructura del Grupo, EBIOSS añade otra fuente de ingresos y proporciona estabilidad y diversificación a largo plazo para los accionistas.

El mercado del Residuo Sólido Urbano es un sector de gran crecimiento en todo el mundo y el posicionamiento de Tnl en el mercado acelera la introducción de EBIOSS en el sector del RSU para las ventas de plantas de energía.

– Soluciones Avanzadas de Gestión de Residuos / Equipos Tnl



bigtainer[®]

El **Bigtainer OT6** es la nueva generación de sistema **Tnl**, con mayor capacidad y tecnológicamente más avanzado. El compactador, que permite el almacenaje temporal del residuo, está disponible en las versiones de una o dos compartimentos, permitiendo el depósito de dos tipos de residuos distintos simultáneamente.



citytainer[®]

El **Citytainer** consiste en una plataforma metálica individual, recogida con grúa, que puede almacenar de 1 a 4 containers (ésta es la configuración ideal para el reciclaje), desde 3.000 hasta 5.000 litros.

– Soluciones Avanzadas de Gestión de Residuos / Soluciones itWaste de Tnl

Sistema integrado de gestión de residuos (soporte con ayuda de decisiones) permitiendo la optimización de recursos y la consiguiente reducción de costes operativos, basados en equipos de **Tnl**, herramientas de comunicación de bajo coste, mantenimiento y apoyo a la financiación.



Integrated waste management solution



Equipo

Equipos de alta capacidad de almacenamiento de residuos



Mantenimiento

Servicios de mantenimiento preventivo incluido en el contrato, lo que permite preservar e incrementar la vida útil de los equipos



Sistema de comunicaciones

Sistema de comunicaciones de bajo coste que permite la reducción de costes entre un 20 - 40% derivado de la monitorización del nivel de capacidad de los containers y la consiguiente gestión de su análisis.



Financiamiento

Permite a los clientes el uso de los equipos, temporalmente a un coste fijo, mensual, ajustado por períodos, sin necesidad de recurrir a la autofinanciación.

– Valorización de Residuos / Biomass Distribution

BIOMASS DISTRIBUTION

Biomass Distribution es una empresa dedicada a la recogida de los residuos biológicos y la conversión en combustible para nuestras plantas de energía y clientes internacionales. Nuestro objetivo es ser uno de los principales proveedores de biocombustibles producidos a partir de residuos.



Location: STROEVO / Over 20,000 tons stored / Long contracts with producers of the region



Location: STROEVO / Pelletizing plant 5-6 Ton/hour

La compañía posee actualmente el mayor contrato en Bulgaria con los mayores proveedores de paja para los próximos 15 años. La compañía está trabajando para cerrar los contratos en otras regiones para diferentes tipos de combustibles.

Biomass Distribution está finalizando la construcción de una planta peletizadora en Stroevo. Esta planta produce 6 toneladas / hora de pellets y alimentará las plantas de energía de **EBIOSS** así como otros clientes externos. Además venderá pellets al mercado a un precio competitivo.

– Logros y Metas

2012 - 2013

- La inversión en **EQTEC Iberia** en 2012 fue un evento clave. Nos convertimos en un player / desarrollador importante en el campo tecnológico de la gasificación de residuos
- Comenzamos la construcción de nuestras propias plantas energéticas en Bulgaria. Nuestro objetivo era asegurar un estable y recurrente flujo de efectivo en el futuro
- Salida a Bolsa en el Mercado Alternativo Bursátil, MAB
- Se llevaron a cabo 2 ampliaciones de capital: en julio, con un valor de 1,8 millones de € y en noviembre de 9.2M €

2014 - 2015

- Inversión en la construcción de plantas energéticas en propiedad utilizando el Gasificador de 3ª Generación
- Adquisiciones para expandir la cadena de valor del residuo (**Tnl, Syngas Italy, Conecta2**)
- Expansión internacional financiera y tecnológica
- **Biomass Distribution** empieza la construcción de la primera planta peletizadora en Bulgaria
- 1 ampliación de capital en Junio de 2014 por un importe de 15,8M€
- Incremento significativo de la demanda de proyectos a terceros

2016 - 2017

- Convertirse en un proveedor líder de tecnología para el sector de la gasificación de RDF
- Incremento de nuestra flota de plantas energéticas para la contribución a los cash flows recurrentes
- Crecimiento en el sector de la peletización
- Consolidación de la compañía en el sector del residuo sólido urbano

– Logros y Metas / Gasificador de RSU de 3ª Generación

Es una solución para el Residuo Sólido Urbano (RSU)



*Tipping Fee / Gate Fee: is the charge levied upon a given quantity of waste received at a waste processing facility

http://en.wikipedia.org/wiki/Gate_fee

– Solución al Residuo Sólido Urbano

Oportunidad

- El residuo urbano es el mayor problema en las ciudades
- Es un mercado con gran potencial y en expansión
- No es cíclico y con gran estabilidad



Proyectos

- **EBIOSS** tiene varios proyectos de RSU en negociaciones
- Los mercados más potentes en los que se ha centrado la compañía con negociaciones maduras, son: Oriente Medio y Asia, Reino Unido y Europa del Este
- **EBIOSS** quiere participar en el accionariado de estos proyectos clave para obtener una mayor visibilidad internacional y beneficiarse de los altos retornos

Inversiones

- Participar en el boom de la Gasificación
- Ser propietario de plantas de gasificación de residuo urbano
- Inversiones estables y a largo plazo
- Alto interés en el sector del residuo urbano
- Inversiones con riesgo bajo basados en contratos a largo plazo con los municipios

Tecnología & Socios

- Tecnología punta de "gas to engine"
- Track Record histórico
- Alianzas con socios de alto nivel: General Electric, EDF, GDF...

– Principales Conductores





01

Residuo Urbano

01. El Problema

En 2025 la producción de Residuo Sólido Urbano se incrementará en un 72%. Las infraestructuras actuales no pueden cubrir las necesidades de los vertederos actuales.

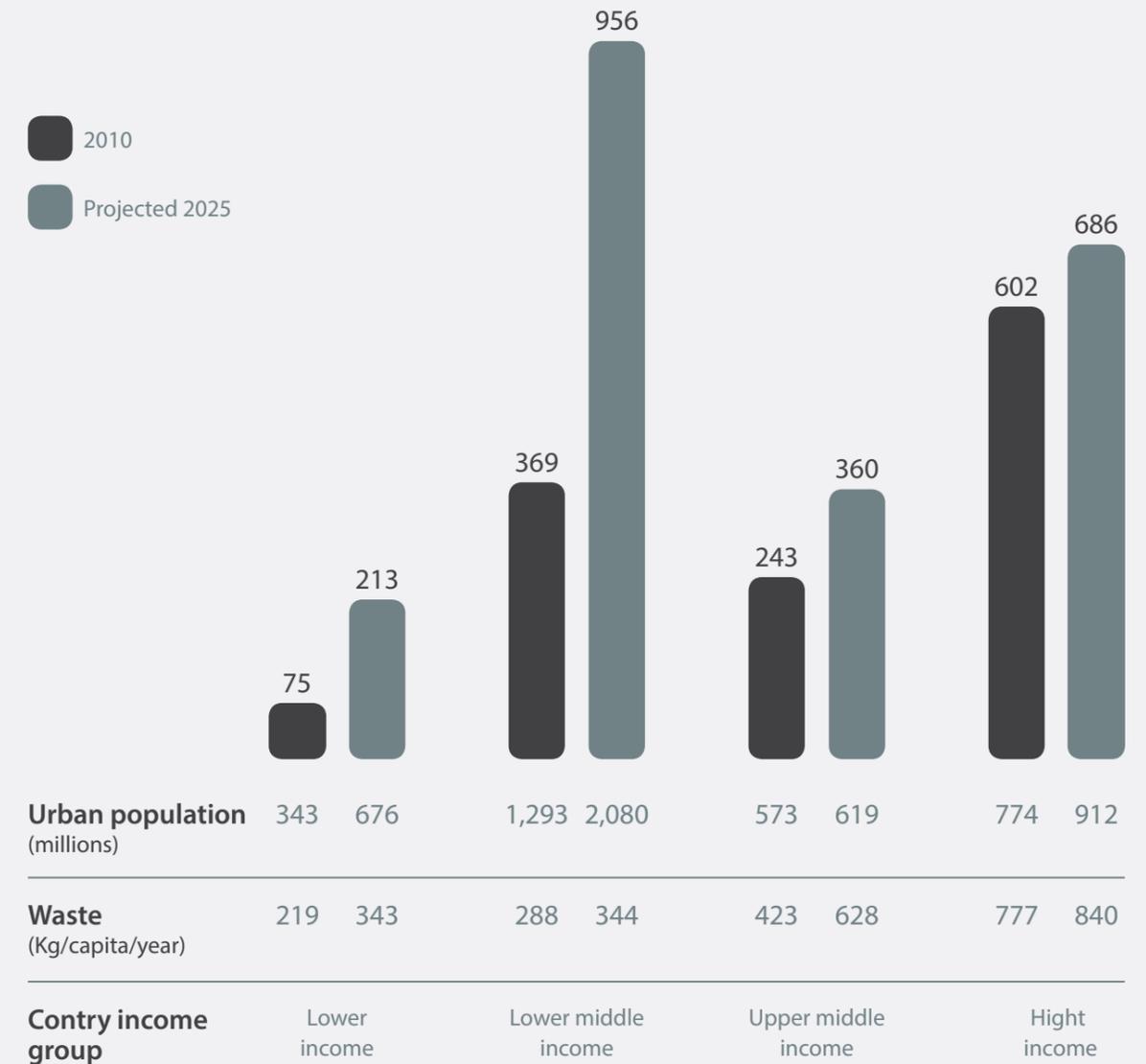
- La población urbana se incrementará de **3.000 millones** hasta **7.600 millones**
- La generación de residuo urbano se incrementará de **3.5 millones** de toneladas/día hasta **6.1 millones** de toneladas/día

1.300
millones toneladas/año

1.2 kg
per capita/día

Fuente
The World Bank, 2025 Forecast

Generación de Residuo (millones toneladas/día)



Source
The World Bank, 2025 Forecast

01. La Oportunidad

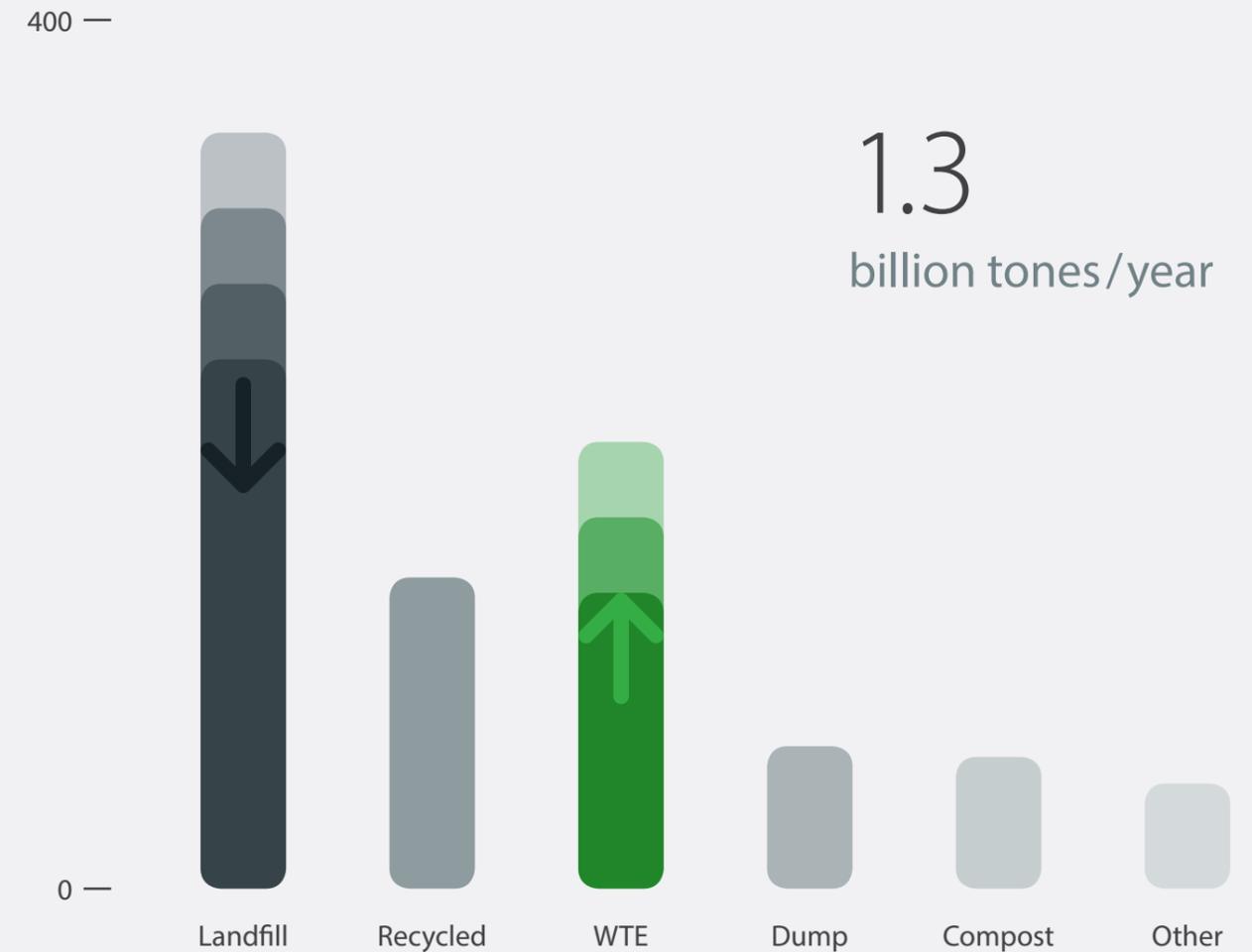
- Sin riesgo de abastecimiento de combustible
- Combustible con alto poder calorífico – Alta eficiencia – Altos retornos para los inversores
- Doble ingreso: venta de energía y tipping fee
- Menos dependencia / No dependencia de Feed-in Tariff
- Soluciones para los vertederos **eliminando el 85 – 92% del RSU**
- Emisiones de CO₂ cercanas a cero
- Soporte de las Administraciones Públicas

€36 billion
business potential in Europe

Source
Steinbeiss Europe Zentrum SEZ Institute

Total MSW disposed of worldwide

Amount disposed (millions tons/year)



Source
The World Bank, 2025 Forecast

01. Tecnologías

Waste to Energy Tecnologías para Vertederos



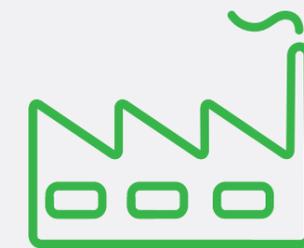
Bio Gas (digestión anaeróbica)

- Menos eficiente que la gasificación
- No hay eliminación del residuo
- Bajo rendimiento sobre la inversión debido a la gran cantidad de residuo que se necesita



Incineration

- Menos eficiente que la gasificación
- Eliminación del residuo
- Bajo rendimiento sobre la inversión debido a la gran cantidad de inversión necesaria en el sistema de purificación
- Altas emisiones de CO₂
- Las grandes plantas tienen un ROI aceptable
- Oposición social



Gasification EQTEC Gasifier Technology

- Máxima eficiencia
- Altos retornos para los inversores
- Inversión tecnológica muy rentable
- Eliminación del residuo de un 85 - 92%
- Bajas emisiones de CO₂
- Respetuosa con el medio ambiente

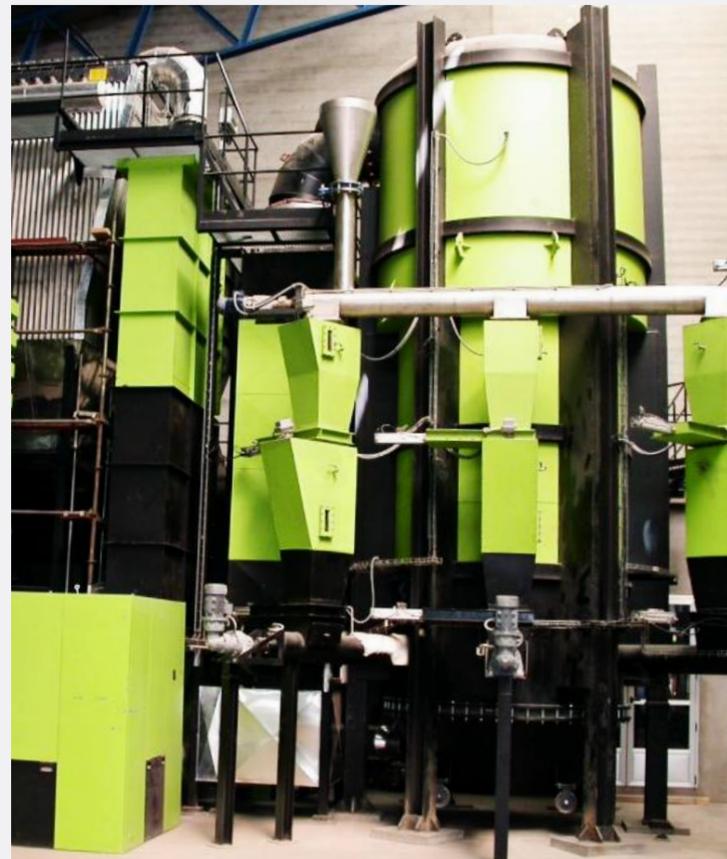
LA TECNOLOGÍA MÁS RENTABLE



02

Gasificador de
3^a Generación

02. Evolución de la tecnología EQTEC Gasifier Technology



1st Generación

1 Ton/h



2ª Generación

1 Ton/h



3ª Generación

3 Tons/h

02. Producto estandarizado para crecer en el sector del residuo urbano

Tras 18 años de Investigación & Desarrollo y aproximadamente unos 8 Millones de € invertidos en el Gasificador de 3ª Generación (actualmente instalado en Bulgaria), **EBIOSS** Energy puede ahora ofrecer al mercado un producto estandarizado, el cual puede ser ya mismo implementado en un gran numero de clientes a nivel mundial sin necesidad de grandes ajustes ni costosas operaciones individualizadas a medida.

Nuestro Gasificador de 3ª Generación multi fuel de **EQTEC** es nuestra más avanzada tecnología de gasificación hasta el momento.

Puede producir la siguiente capacidad eléctrica por unidad:

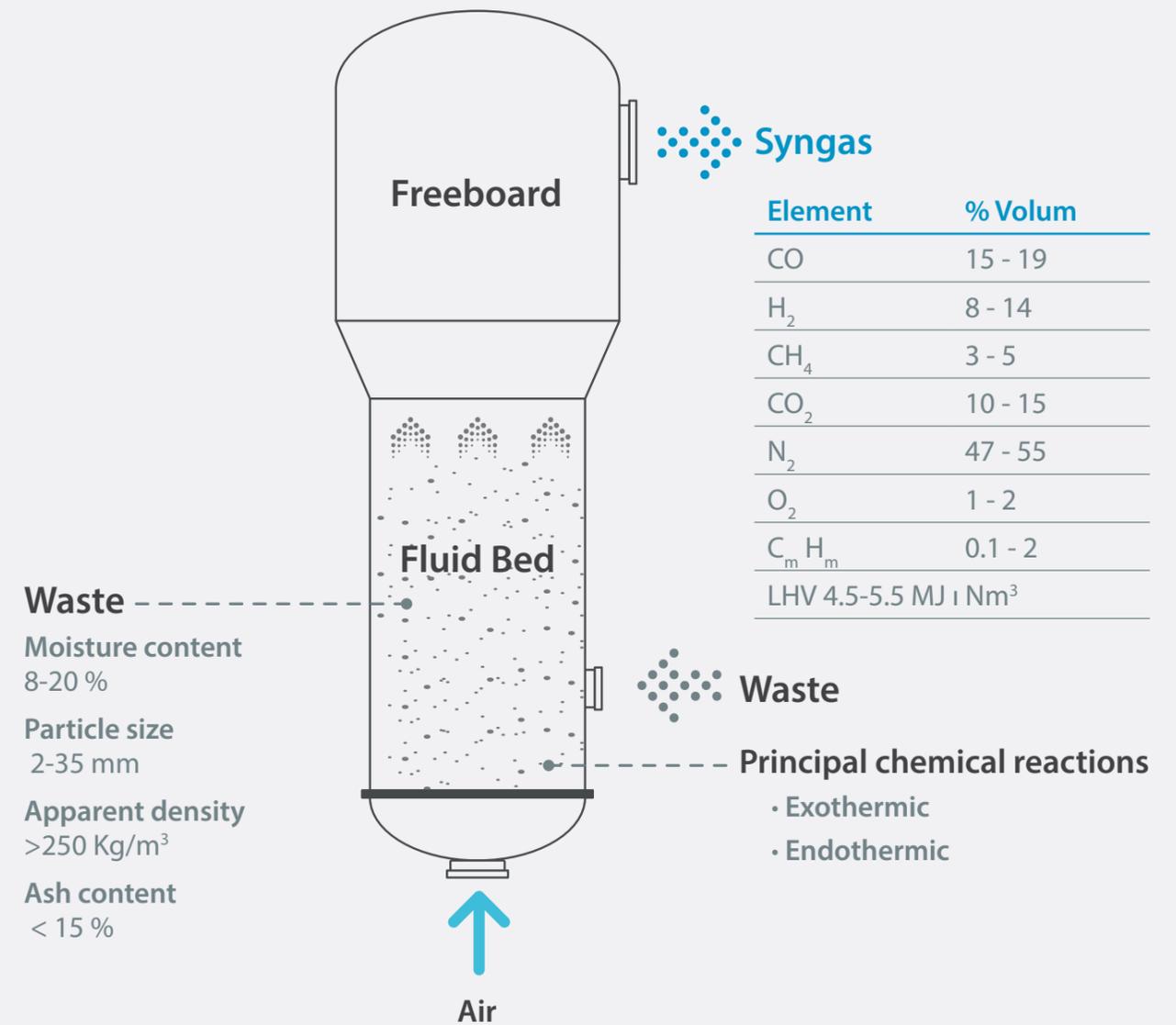
- Hasta 3 MWe* con residuo agrícola (p.ej. paja de cereal)
- Hasta 4 MWe* con residuo forestal (p.ej. madera)
- Hasta 6 MWe* con CDR (Combustible Derivado del RSU)

El desarrollo de este producto único se ha beneficiado de nuestra experiencia previa con otros gasificadores de generaciones anteriores, los cuales ya están funcionando de manera continua más de 40.000 horas.

La inversión en Karlovo nos ha permitido desarrollar e implementar nuestra Tecnología de Gasificación de 3ª Generación como un producto único para multiples tipos de residuos sólidos.

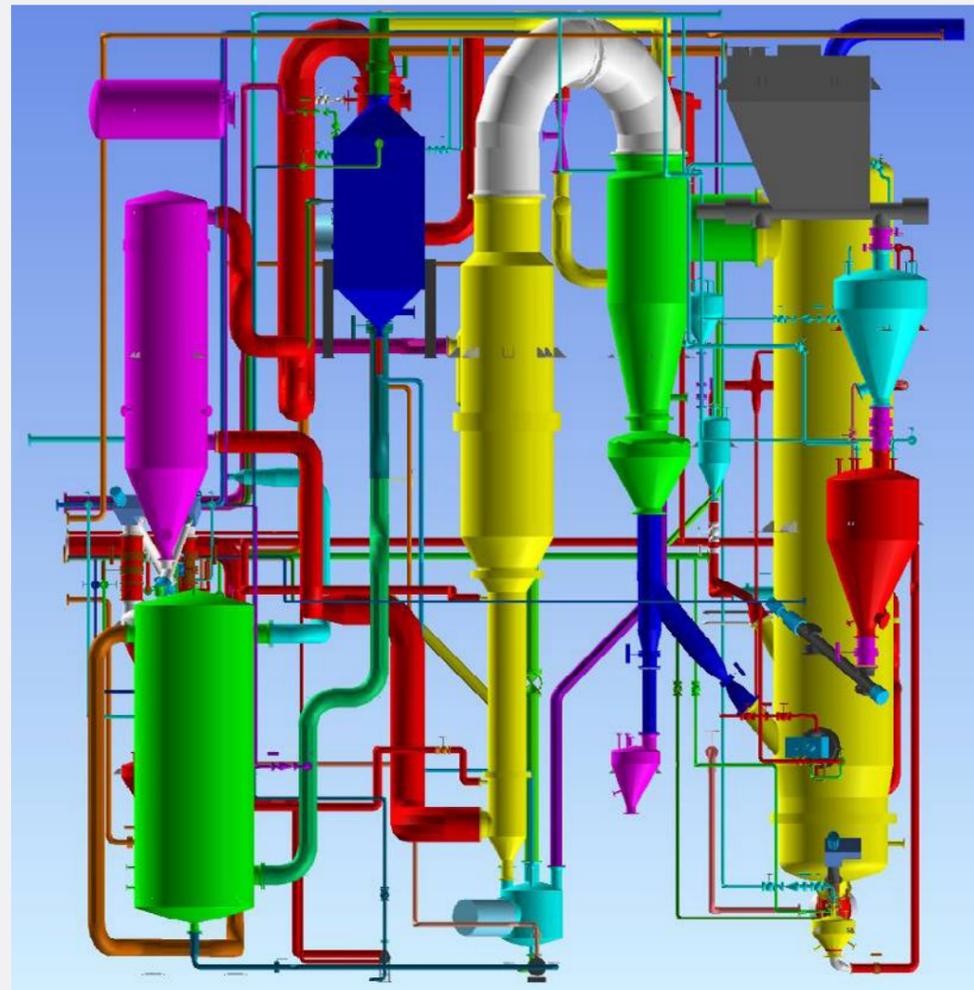
*La capacidad eléctrica dependerá del valor calorífico del material residual utilizado en origen

Nuestro próximo hito será comercializar este nuevo gasificador estandarizado a gran escala y a nivel mundial.



02. EQTEC Gasifier Technology Planta Tipo

- La última generación con la máxima capacidad eléctrica y con la máxima capacidad por hora
- Gasificador Multifuel
- Gasificador Multicapacidad



3D Model



Karlovo Gasifier

03

Demanda
Internacional



03. **Enfoque a los mercados internacionales**

La demanda global para nuestro nuevo Gasificador de 3ª Generación nos está permitiendo diversificar nuestro negocio internacionalmente

- Para satisfacer la demanda de nuestra nueva Tecnología de Gasificación **EQTEC** multifuel de 3ª Generación estamos estandarizando este modelo para que nos permita:
 - Incrementar nuestro margen a través de economías de escala tanto en el diseño como en la construcción así como en la operación y el mantenimiento.
 - Asegurar la entrega en plazo a nuestros clientes a través de una línea de producción y ensamblaje estandarizada
- Actualmente estamos siendo requeridos por desarrolladores internacionales de proyectos llave en mano para entregar ofertas e instalar nuestra tecnología de gasificación de residuos en plantas termoeléctricas basadas en nuestro nuevo gasificador de 3ª Generación.

Estos proyectos potenciales están localizados en:



03. Enfoque a los mercados internacionales

El **Reino Unido** es una localización estratégica para los próximos 5 años debido a:

- 1) La expansión del mercado de las plantas de gasificación de residuos urbanos;
- 2) Alta estabilidad de su marco regulatorio energético.

EBIOSS se encuentra en una fase muy avanzada de negociaciones en diferentes proyectos y la Compañía ha decidido entregar y/o instalar uno de los gasificadores inicialmente fabricados para Bulgaria (Karlovo 2ª fase) a uno de los proyectos en el Reino Unido de hasta 4 MWe de capacidad usando residuo de madera. Este acuerdo será publicado en el mercado al finalizar su negociación. Estos 3 proyectos en el Reino Unido son propiedad de compañías privadas.

Croacia tiene un mercado regulatorio energético muy propicio para los proyectos de gasificación de residuos y estamos siendo requeridos por 4 desarrolladores privados para instalar nuestra tecnología usando residuo de madera con el proposito de producir energía.

En **Hungría** también estamos una fase avanzada de negociaciones con inversores privados que están desarrollando proyectos usando residuo agrícola como combustible.

Oriente Medio es una región con muy serios problemas medioambientales en sus vertederos. Nuestra compañía está siendo requerida con dos principales propósitos:

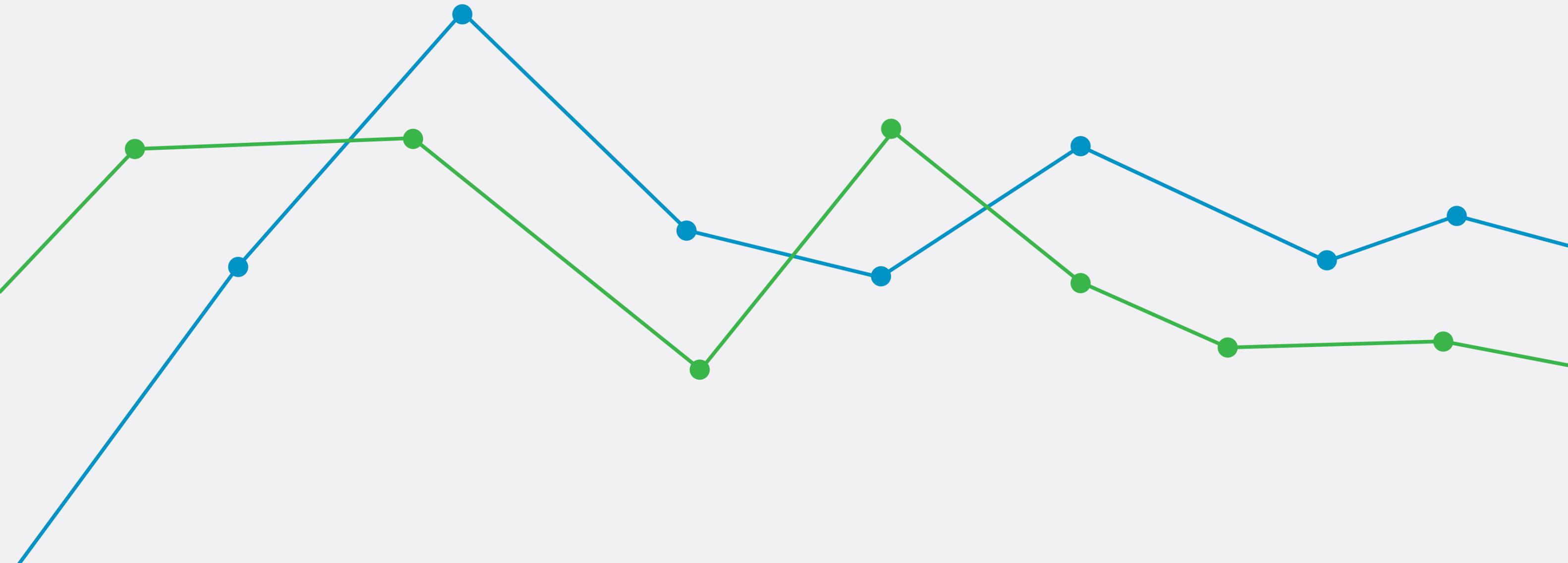
- 1) Eliminación del residuo sólido urbano
- 2) Generación de gas y electricidad a través de nuestra tecnología.

Estos 5 proyectos en Oriente Medio son propiedad de municipios y consorcios publico-privados y el combustible gasificado en ellos será principalmente CDR derivado del residuo sólido urbano.

Sudeste Asiático tiene un problema similar al de Oriente Medio y estamos siendo requeridos por compañías privadas que en este momento ya han constituido Joint Ventures con municipios para eliminar parte de su residuo sólido urbano y producir electricidad a través de nuestra tecnología de gasificación de residuos. Estos 3 proyectos son propiedad de consorcios privados.

4 proyectos Croacia	3 proyectos Reino Unido	3 proyectos Tailandia	2 proyectos Palestina
1 proyectos Catar	1 proyectos Emiratos	1 proyectos Jordania	1 proyectos Hungría

Plan de Negocio



– Ingresos Totales

99.77 M€

de ingresos totales estimados para 2017.
Incremento x4 en generación de energía eléctrica y térmica debido a las inversiones en plantas

55.69%

del total de los ingresos de 2017 serán representados por los proyectos llave en mano

Consolidated income statement (€)	2014	2015 F	2016 F	2017 F
Revenue	2,26	26,64	64,01	96,82
Other revenues	0,13	0,00	0,00	0,00
Work performed by the entity and capitalized	13,03	4,54	4,00	2,95
Gain on a bargain purchases	2,74	0,00	0,00	0,00
<hr/>				
Materials, goods for resale and expenses for hired services	13,11	23,36	50,23	75,38
Employee benefit expenses	1,81	2,99	6,75	7,23
Depreciation and amortization	0,23	0,83	2,09	2,20
Other expenses	0,58	1,14	1,90	2,18
Impairments	0,00	1,39	0,06	0,07
Results from operating activities	2,43	1,46	6,97	12,71
<hr/>				
Net finance costs	0,21	0,70	2,26	2,22
Profit/Loss before tax	2,22	0,76	4,72	10,49
<hr/>				
Income tax	-0,35	0,49	1,48	2,65
Net profit/loss	2,58	0,26	3,23	7,84

According to the IAS/IFRS rules

(values in million euros)

– Balance de Situación

El incremento de los activos viene principalmente representado por el incremento de cash flow proveniente de las ampliaciones de capital

El incremento de los activos a largo plazo proviene principalmente de la activación de inversiones EPC en nuestras plantas

16M€

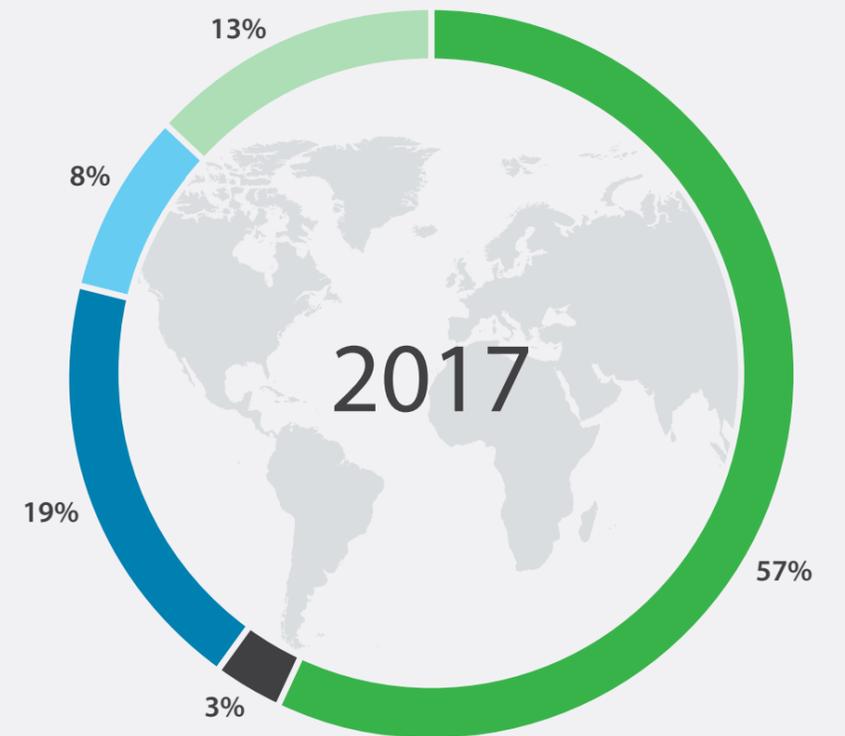
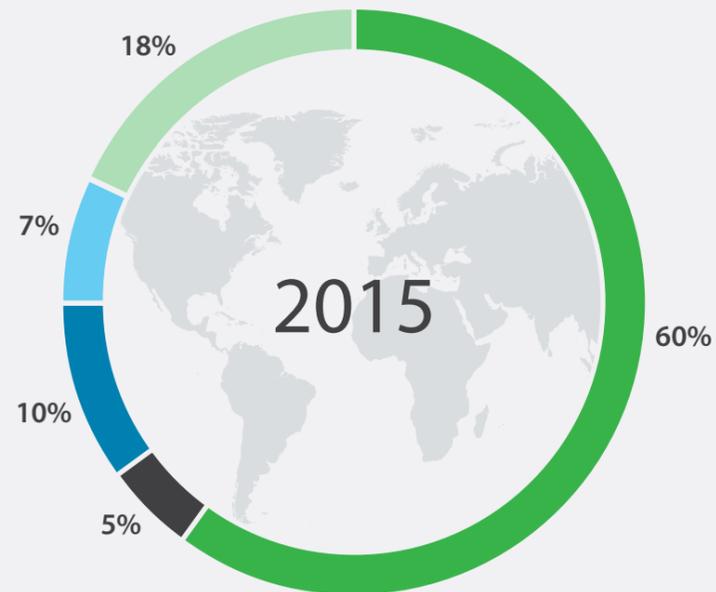
de deuda será emitida en Bonos Corporativos con maduración de 5 años.

Balance sheet (€)	2014	2015 F	2016 F	2017 F
Assets				
Property, plant and equipment	24,05	25,46	30,79	30,27
Intangible assets	11,04	9,71	9,18	8,65
Investments	0,34	15,84	19,84	23,84
Goodwill	4,74	4,37	4,37	4,37
Other long-term assets	1,10	1,67	1,67	1,67
Non-current assets	41,26	57,05	65,84	68,80
Inventory	1,59	2,04	1,64	1,42
Trade and other receivables, loans granted and other	4,48	4,28	4,10	3,82
Cash	5,71	6,79	8,62	8,43
Current assets	11,78	13,11	14,36	13,67
Total assets	53,05	70,16	80,20	82,47
Equity	38,19	38,41	41,65	49,48
Liabilities				
Non-current liabilities	8,39	26,13	30,78	29,19
Current liabilities	6,47	5,62	7,78	3,79
Total liabilities	14,86	31,75	38,56	32,98
Total equity and liabilities	53,05	70,16	80,20	82,47

According to the IAS/IFRS rules

(values in million euros)

– Evolución de la expansión internacional / Actividades



Engineering & EPC Services

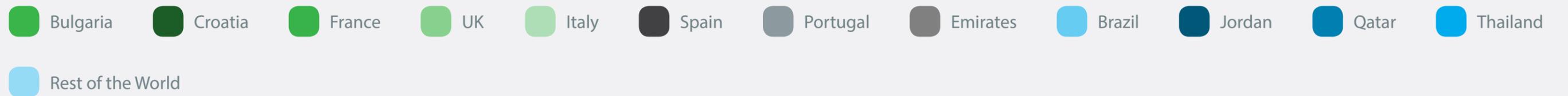
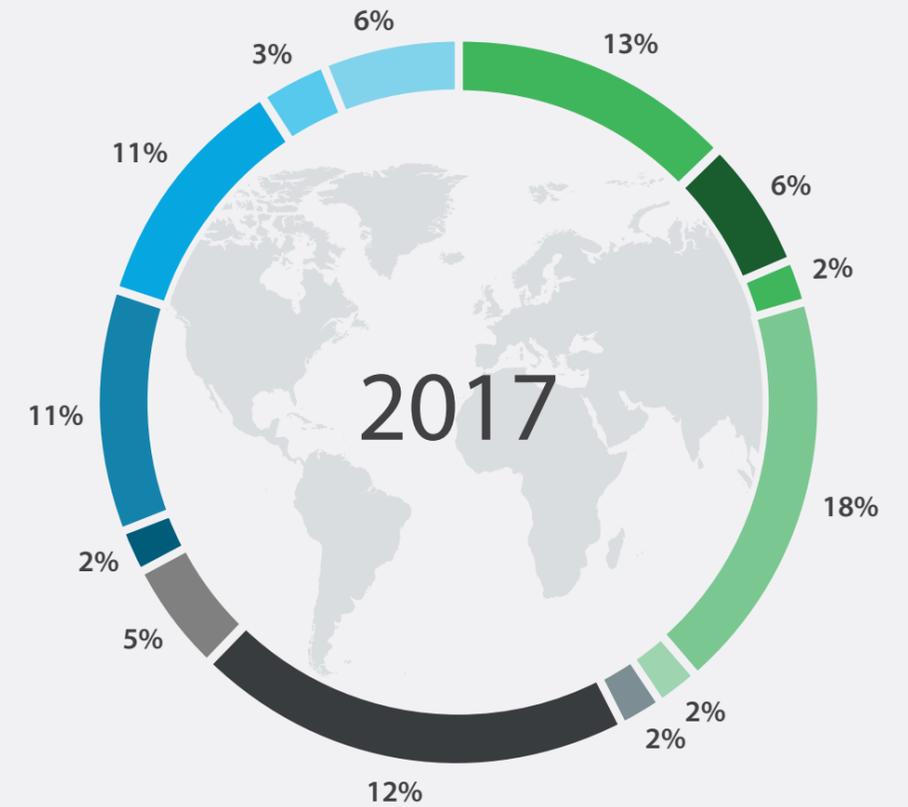
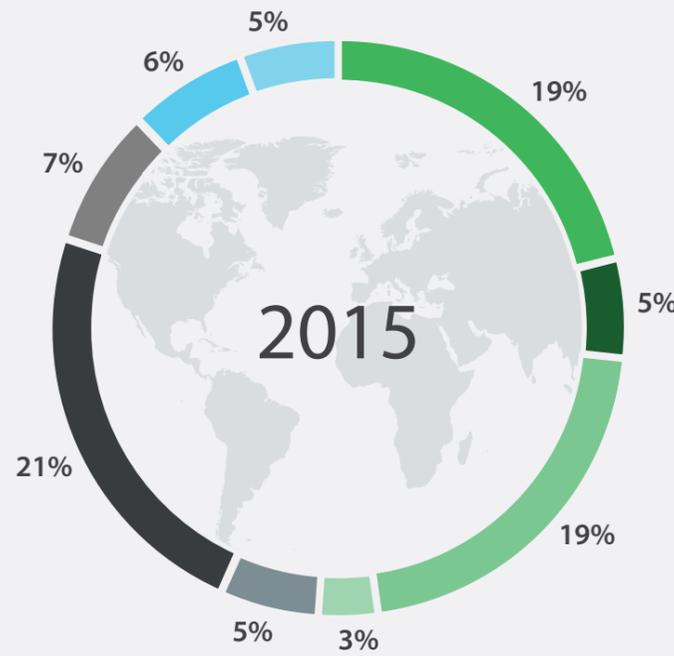
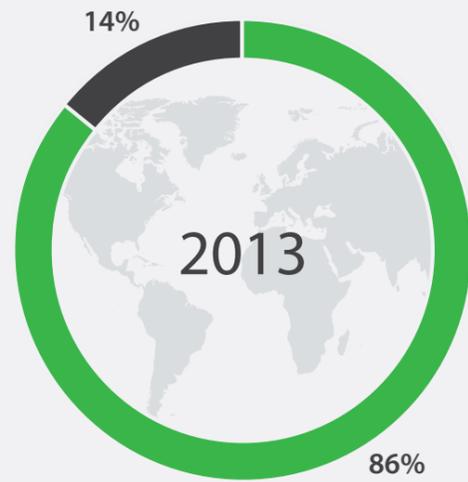
Waste Management Solutions

Waste Recovery

Electricity Supply

Energy Production

– Evolución de la expansión internacional / Ingresos Totales



– Uso de Fondos

Tal y como se aprobó por Junta General Extraordinaria de Accionistas del pasado día 16 de Febrero de 2015, el Consejo de Administración ha sido autorizado para emitir deuda hasta 60 millones de BGN (30,6M de euros) en los próximos 3 años.

El management de la compañía está actualmente empezando a analizar diferentes estructuras mediante algunos instrumentos de deuda para poder crecer en diferentes áreas. La distribución planificada de estos nuevos recursos financieros será de:

16M€

Total

El Plan de Negocio requiere una emisión de deuda de 16M€

10.5M€

Producción de Energía

Inversión en Plantas de Gasificación

- Resíduo forestal: Uk & Croatia
- Resíduo Municipal: Oriente Medio & Sudeste Asiático
- Residuo Agrícola: Bulgaria

1.5M€

Distribución Eléctrica

Ampliaciones de Capital en **Conecta2** Energía que será usado para incrementar las garantías para la compra de electricidad que harán crecer la compañía

1.5M€

Capital Circulante

1M€

Ingeniería y Servicios EPC

Ampliación de Capital en **EQTEC**

1M€

Valorización de Residuos

Incrementar el tamaño de la planta peletizadora de **Biomass Distribution** para poder exportar pellets al mercado internacional.

0.5M€

Soluciones de Gestión de Residuos

Inversión en nuevos centros de producción para incrementar el margen bruto de **Tnl**.

– Resumen Ejecutivo

01

El Residuo Municipal es el mayor problema de los Municipios a nivel mundial

02

La Tecnología más eficiente en el campo del Waste to Energy

03

Generación de Energía mediante la eliminación del residuo.

04

Fuerte apoyo de todas las Administraciones Públicas solicionando el problema del RSU.

05

Nuestra Tecnología está reconocida mundialmente por los mayores grupos energéticos a nivel mundial como Électricité de France, Gaz de France, General Electric...

06

Fuertes barreras de entrada para acceder al negocio de la gasificación a nivel mundial

07

Nuestro modelo de negocio diversificado maximiza los mejores retornos de nuestras inversiones

08

Una amplia cartera de proyectos que generará ingresos recurrentes.

– Información de Contacto



Contacto

EBIOSS Energy

1404 Sofia
49 Bulgaria Blvd. 11-12 floors.

Phone
+ 359 28 58 77 23

Fax
+359 29 58 63 61

Email
ir@ebioss.com

www.ebioss.com

Equipo de Relación con Inversores:



Gianni Bertran

Phone
+34 630 83 91 69

Email
gianni.bertran@ebioss.com



Mariano Sancho

Phone
+34 627 38 86 00

Email
mariano.sancho@ebioss.com

